

Venta consultiva

Sobre el curso

¡Bienvenido al apasionante mundo de la venta consultiva! Descubre el arte cautivador del storytelling a través de nuestro curso especializado. Sumérgete en módulos diseñados para fortalecer tus habilidades, desde los fundamentos hasta la aplicación práctica. Aprende a conectar emocionalmente con los clientes, domina la creación y adaptación de historias, y perfecciona tu técnica de cierre. Únete a nosotros para una experiencia educativa única donde la mejora continua es la clave del éxito en la venta consultiva. ¡Embárcate en este viaje formativo y lleva tus habilidades de storytelling a nuevas alturas!

Detalles

⇌ Cod. Sence 1238056755

🕒 102 horas

☰ Nivel 2

💰 571.200

Que aprenderás

Aprenderás las poderosas estrategias del storytelling en la venta consultiva. Desde los fundamentos hasta la aplicación práctica, aprenderás a construir historias impactantes que conecten emocionalmente con los clientes. Dominarás la creación y adaptación de narrativas, con un enfoque especial en la mejora continua. Este curso te equipará con las habilidades esenciales para destacar en la venta consultiva.

Contenido del curso

1 - Construyendo historias en la venta consultiva

- Introducción al storytelling en ventas consultivas
- Elementos clave de una buena Historia
- Escucha activa y empatía

2 - El arte de crear y adaptar historias en ventas consultivas

- Conociendo tu producto o servicio
- Conocimiento del mercado y competencia
- Comunicación Efectiva y Cierre de Ventas

3 - Mejora continua y aplicación práctica

- Práctica y retroalimentación
- Aplicación oráctica de la venta consultiva
- Aplicando estructuras carrativas y técnicas de Storytelling